

企業成長実現にむけた 「技術戦略・技術ロードマップ」立案セミナー

- ◆日時：2021年11月09日(火) 13:00～17:00
- ◆会場：【WEB限定セミナー】
※在宅、会社にながらセミナーを受けられます
- ◆受講料：1名につき49,500円(税込、資料付)
- ◆会員登録(無料)をしていただいた方には下記の割引・特典を適用します。
・1名でお申し込みされた場合、1名につき46,200円(税込)
・2名同時でお申し込みされた場合、2人目は無料(2名で49,500円(税込))

セミナーお申込みFAX

03-5857-4812

※お申込み確認後は弊社よりご連絡いたします。

(株)日本能率協会コンサルティング RD&Eコンサルティング事業本部 本部長
技術戦略センター センター長 シニア・コンサルタント 近藤 晋 氏

我が国の製造業においては、その技術力が競争優位の最大の源泉と期待されています。一方で自社の技術を有効に活用し、会社の競争力を高めることに成功している企業は一握りと言えるでしょう。このような状況の中で、多くの企業では技術を活用した自社の成長に向けて以下のような悩みを抱えているのではないのでしょうか。

- ・企業成長につながる自社のコア技術が明確に出来ていない
- ・企業成長のために社外の技術を積極的に取り入れたいが効果的な取り組み方がわからない
- ・技術を起点にした価値提案を行いたい上手くいかない
- ・中長期的にコア技術を育てたいが、中長期的な計画が効果的に描けない

本セミナーでは上記のような課題に対して日本能率協会コンサルティングの実践経験を基に課題解決の考え方をご紹介します。

<p>1. 経営戦略と技術戦略</p> <p>1-1 経営戦略の基礎</p> <p>1-2 経営戦略と技術戦略の位置付け</p> <p>2. 技術戦略の概要</p> <p>2-1 技術戦略の基礎</p> <p>2-2 コア技術と技術プラットフォーム</p> <p>2-3 技術の内部蓄積と外部利用の方針決定</p> <p>2-4 技術ロードマップの基礎</p>	<p>3. 技術を活用した価値創造</p> <p>3-1 新商品・新事業創造の2つの方向性</p> <p>3-2 技術を核にした価値創造</p> <p>3-3 市場研究による価値創造</p> <p>4. 技術戦略と技術ロードマップの構築</p> <p>4-1 価値創造提案から技術開発テーマへの展開</p> <p>4-2 技術開発テーマの重要度評価</p> <p>4-3 技術ロードマップの構築</p> <p>4-4 技術戦略構想マップの構築</p>
--	---

『技術戦略・技術ロードマップ【WEBセミナー】』セミナー申込書

会社・大学			
住所	〒		
電話番号		FAX	
お名前	所属	E-Mail	
①			
②			
会員登録(無料) ※案内方法を選択してください。複数選択可。		<input type="checkbox"/> Eメール <input type="checkbox"/> 郵送	

●セミナーの受講申込みについて●
必要事項をご明記の上、FAXでお申込み下さい。弊社で確認後、必ず受領のご連絡をいたしまして、別途視聴用のURLをメールにお送りいたします。
セミナーお申込み後のキャンセルは基本的に受け付けておりませんので、ご都合により出席できなくなった場合は代理の方がご出席ください。

受講料の支払いに関してはHPをご覧ください。
⇒ <https://www.rdsc.co.jp/pages/entry>
個人情報保護方針の詳細はHPをご覧ください。
⇒ <https://www.rdsc.co.jp/pages/privacy>



株式会社R & D支援センター

〒135-0016 東京都江東区東陽3-23-24 VORT東陽町ビル 7F
TEL) 03-5857-4811 FAX) 03-5857-4812 URL) <http://www.rdsc.co.jp/>