

☆経済条件を含め導出入・提携契約で供えるべき項目と考え方とは？

医薬品事業開発における導出／

1名分料金で
2人目無料導入・契約、交渉業務の基礎【LIVE配信】
【アーカイブ配信】セミナーURL <https://www.rdsc.co.jp/seminar/260434>

◆日時：2026年4月27日（月）10:30～16:30

【アーカイブ配信：4/28～5/8（何度でも受講可能）】

◆会場：自宅や職場など世界中どこでも受講可

◆聴講料：1名につき55,000円（税込、資料付）

※会員登録（無料）をしていただいた方には下記の割引・特典を適用します。

・1名でお申込みされた場合、1名につき49,500円（税込）

・2名同時でお申し込みされた場合、2人目は無料（2名で55,000円（税込））

セミナーお申込みFAX

03-5857-4812

※お申込み確認後は弊社よりご連絡いたします。

●講師：モリモト ファーマパートナーリング 代表 森本 聡 氏

【習得できる知識】

- 事業開発の意義と重要性、何をやらないといけないのか
- 導入品候補の評価のポイント
- 導入・導出交渉での注意点

- 事業開発活動（導入・導出・アライアンスマネジメント）の全体像
- 経済条件を含め導出入・提携契約で供えるべき項目と考え方

1 事業開発の基礎の基礎

- 1-1 なぜ事業開発は必要なのか
- 1-2 事業開発に求められること
- 1-3 Mind the GAP
- 1-4 GAPを満たすために
- 1-5 事業開発の基本機能（取る・出す・保つ）
- 1-6 事業開発の根底にある原則は
- 1-7 基礎知識として知っておくと便利なこと

2-事業開発の基礎 導入／導出プロセス、アライアンスマネジメント

- 2-1 まず自社のGAPを認識しよう
 - GAPの分析
 - GAPとして認識されるのは
- 2-2 導出活動を材料にそのプロセスは
 - 導出プロセスとタイムラインイメージ
 - 各ステップでの注意点
- 2-3 ちょっと参考まで
 - 技術提携での注意点
 - アカデミアやアカデミア発ベンチャーとの提携の注意点（0から1か、1から100か）
- 2-4 導入活動は
 - 導入プロセスと注意点
 - 候補品評価と社内マネジメント

2-5 アライアンスマネジメントとは

- アライアンスマネジメントの悲喜交々

2-6 最近の事業開発案件は？ 核酸医薬・再生医療・Dx・AIはどうか

3 契約の基礎

3-1 契約の種類と備えるべき内容

- 契約自由の原則
- 事業開発のプロセスで良く見る契約と注意点

3-2 ライセンス契約（実施権許諾契約）に備える条項と注意点

- 契約に備わるべき条項と交渉ポイント

3-3 販売提携契約の注意点

3-4 対価の考え方

3-5 対価（経済条件）をどう決めるか

- 経済条件は変幻自在

3-6 最近の事業開発案件の契約条件を見てみよう

3-7 契約交渉の実際とアドバイス

- 交渉に臨むにあたって

- 交渉過程での注意事項

4 まとめ

4-1 事業開発担当者の基本的姿勢

4-2 事業開発のエッセンス

【LIVE配信セミナーとは？】

- ・本セミナーは「Zoom」を使ったライブ配信セミナーとなります。「ミーティング用Zoomクライアント」をダウンロードするか、Web ブラウザから参加するかの2種類がございます。ZOOM WEBセミナーのはじめかた（<http://www.rdsc.co.jp/files/instruction/zoom.pdf>）をご覧ください。
- ・お申込み後、受理のご連絡メールをさせていただきます。一部メールが通常セミナー形式（受講券、請求書、会場の地図）になっておりますが、LIVE配信のみのセミナーです。
- ・お申込み後、接続テスト用のURL（<https://zoom.us/test>）から「ミーティングテストに参加」を押していただき動作確認をお願いします。
- ・後日、別途視聴用のURLをメールにてご連絡申し上げます。セミナー開催日時の10分前に、視聴サイトにログインしていただき、ご視聴ください。
- ・セミナー資料は郵送にて前日までには、お送りいたします。タブレットやスマートフォンでも視聴できます。
- ・ご質問については、オープンにできるご質問をチャットにご記入ください。個別相談（他社に知られたくない）のご質問は後日メールにて講師と直接お願いします。

『導入導出【WEBセミナー】』セミナー申込書 ※ご希望の参加形式にチェックを入れて下さい⇒☐LIVE ☐アーカイブ

会社・大学			
住 所	〒		
電話番号		FAX	

お名前	所属・役職	E-Mail
①		
②		

会員登録（無料） ※案内方法を選択してください。複数選択可。

☐Eメール ☐郵送

● セミナーの受講申込みについて ●

必要事項をご明記の上、FAXでお申込み下さい。弊社で確認後、必ず受領のご連絡をいたします。受講用URLは後日お送りいたします。

セミナーお申込み後のキャンセルは基本的にお受けしておりませんので、ご都合により出席できなくなった場合は代理の方がご出席ください。

お申込み・振込に関する詳細はHPをご覧ください。
⇒ <https://www.rdsc.co.jp/pages/entry>

個人情報保護方針の詳細はHPをご覧ください。
⇒ <https://www.rdsc.co.jp/pages/privacy>